

# Gettare le radici per un nuovo futuro

*Le sfide di Simai, realtà benchmark nella movimentazione orizzontale*

Una case history di successo nel Belpaese: una PMI storica che vive una seconda esistenza poiché rilevata da una delle società più innovative e avanguardistiche del pianeta. La multinazionale è nientemeno che Toyota Material Handling Europe, mentre l'impresa italiana in questione è Simai - produttrice della più ampia gamma di trattori elettrici e trasportatori a pianale d'Eu-

ropa, frutto di oltre 70 anni di attività di ricerca, sviluppo, passione per il lavoro.

Massimiliano Bariola, a.d. a capo dell'intenso percorso di rinnovamento di Simai, ci racconta con entusiasmo il lavoro di quest'ultimo triennio in cui l'azienda ha conosciuto una nuova fase, trasformandosi in un centro d'eccellenza nell'ambito del mondo Toyota. "Simai, da sempre impresa solida con

all'interno un intero mondo operativo, dalla progettazione al post vendita, pur mantenendo la massima autonomia, ha adottato l'organizzazione del lavoro Toyota e sta navigando verso orizzonti luminosi, con un completamento di gamma che trae vantaggio dai metodi di razionalizzazione e ottimizzazione del TPS (Toyota Production System), ma anche inediti layout industriali per una maggiore capacità produttiva, e l'inclusione di nuovi mercati". Il "Made in Italy" anzi, il "Made in Milano" di Simai come precisa l'a.d., non è rappresentato solo dai macchinari di cui fruiscono, tra gli altri, il mondo industriale, aeroportuale, il settore ferroviario, le forze dell'ordine e il comparto people care&solution, ma è costituito anche dai processi in-house: carpenteria, verniciatura e lavorazioni meccaniche tutte realizzate nei dintorni di Milano, con enormi benefici in termini di flessibilità.

"In questi anni abbiamo anche implementato le reti di vendita in Italia e all'estero, creato un nuovo linguaggio con un sito web rinnovato e un'intensa presenza sui social media. E abbiamo puntato molto sui giovani vincendo, tra l'altro, il premio Meta, Miglior Esperienza di Tirocinio in Azienda", sottolinea Bariola. Anche per il futuro Simai continuerà la sua mission quale impresa d'ingegneria dalle soluzioni personalizzate ad hoc per ogni singolo cliente, aprendosi ancor più a nuove scommesse. ■



MASSIMILIANO BARIOLA